

### KOLEKTIVNÍ SMLOUVA PODEPSÁNA



V úterý 11. února Kolektivní smlouvu podepsali generální ředitel Pavel Cesnek a předseda ZO OS KOVO Rostislav Dvořák.

V pátek 31. ledna bylo vzájemnou dohodou obou smluvních stran ukončeno kolektivní vyjednávání pro rok 2020. Jedním z nejdůležitějších bodů náročného vyjednávání byl **mzdový růst, a až ve čtvrtém kole obě strany dospěly ke kompromisu.**

Kompletní znění Kolektivní smlouvy pro rok 2020 je zaměstnancům k dispozici na firemním intranetu a v listinné formě u nadřízených. Zde uvádíme nejdůležitější změny:

1. S platností od 1. dubna 2020 bude plošně zavedena měsíční výplata zaměstnancům kategorie TH a D v nominální hodnotě 1000 korun v položce bonus s výjimkou těch, u kterých je uplatněna smluvní mzda. Podmínky

pro výplatu této částky budou nově zpracovány do pravidel pro poskytování bonusu.

2. Do konce roku 2020 vzroste průměrná hrubá mzda ve všech zaměstnaneckých kategoriích s ohledem na předpokládanou inflaci.

3. Při splnění ročního hospodářského výsledku firmy bude zaměstnancům společně se mzdou za leden 2021 vyplacena plošná jednorázová roční odměna ve výši 9000 korun.

Nadále zůstávají v plném rozsahu v platnosti beze změn veškeré firemní benefity poskytované zaměstnancům firmy zaměstnavatelem nad rámec zákonu práce.

### NOVÉ ZAŘÍZENÍ NA ROVNÁNÍ PÁSU PLECHU

Na montáži haly 4 byl během ledna a začátkem února smontován a oživen vstupní úsek před lis pro firmu BRANO a.s. Hradec nad Moravicí.

Vstupní úsek slouží k rozvinutí pásu plechu ze svitku a následně k vyrovnání pásu a vytvoření zásobní smyčky, a bude umístěn před novým lisem firmy MORI. Zařízení zpracovává pásy plechu o tloušťce 3 až 8 milimetrů a šířce pásu od 40 do 300 milimetrů. Celý vstupní úsek je dodáván jako kompaktní celek včetně hydrauliky a elektrozařízení s vlastním řídicím systémem.

Montáž u zákazníka bude zahájena 24. února a následně propojení řídicího systému s lisem a kompletní vyzkoušení s lisem je plánováno na polovinu března. Firma Brano a.s. v Hradci nad Moravicí tak už bude provozovat souběžně tři stejné vstupní úseky z naší produkce, které jsme tam od roku 2012 dodali. Další náš vstupní úsek před lis již od prosince 2017 bezproblémově funguje ve společnosti OTSUKA Brano v Olomouci. Tento vstupní úsek je však pro jiné parametry pásu, je složitější a skládá se z více našich zařízení.



### NEJLEPŠÍ ZAMĚSTNANCI V LEDNU

◀ Seriál



Nejlepší zaměstnanci za leden, Dana Křížová a Pavel Štempel převzali ocenění z rukou ředitele Pavla Cesneka.

V lednové soutěži o nejlepšího zaměstnance se umístili:

**Dana Křížová, 1. místo**  
účetní – metodik

Dana Křížová patří k nejzkušenějším účetním ve firmě a byla oceněna především za svoji dlouholetou spolehlivou a zodpovědnou práci, a také za koordinaci nedávných prací souvisejících s konsolidací firmy ŽDAS.

**František Smetana, 2. místo**  
karuselář

Je zodpovědným a spolehlivým karuselářem na střední obrobně haly 5 a vedení firmy ocenilo jeho vynikající pracovní výkon a iniciativu.

**Ing. Pavel Štempel, 3. místo**  
Vedoucí oddělení  
Technická kancelář a revize

Ocenění získal za mimořádně aktivní a zodpovědný přístup k integrovanému systému řízení a provádění revizí vybraných technických zařízení. Nad rámec svých povinností Pavel Štempel koncem roku mimo jiné zpracovával výchozí revize tlakových zařízení pro obchodní případ Bonatrans.

Všem oceněným kolegům blahopřejeme a děkujeme.

### BOURACÍ KOULE POPUTUJE DO JIŽNÍ AMERIKY



Koncem ledna vykovali naši kováři na lisu CKV 1800/2250 pro německého zákazníka bourací kouli, která se používá k rozbití ocelové strusky.

Princip využití je takový, že kouli zvedne jeřáb s elektrickým magnetem a pustí ji na materiál, který je třeba rozdělit na menší kusy. S těmi se pak lépe manipuluje. Výchozím polotovarem pro kouli o průměru 1,2 metrů je ingot o vložené váze přes 10 tun, kovaná hmotnost je 7 tun. Obdobný produkt vyrábí naše kovárna asi jednou za rok a zajímavostí je, že finálního tvaru koule je dosaženo výhradně volným kovářem za použití tvarového kovadla. Výsledek tedy do značné míry závisí na umu našich kovářů.



Časopis ŽÁR můžete číst on-line.  
Stačí zadat <https://bit.ly/2DhUrQT>



Sledujte nás také  
na sociálních sítích.



## ZASEDÁNÍ STRATÉG KLUBU TENTOKRÁT U NÁS

Ve středu 29. ledna jsme hostili výjezdní zasedání Stratég Klubu, otevřeného klubu manažerů a majitelů podniků napříč obory i Českou republikou.

Účastníci se u nás seznámili s výrobním portfoliem společnosti ŽĐAS, prohlédli si výrobní provozy a společně s naším managementem diskutovali o rozvoji světové, evropské i české ekonomiky, o nejnovějších trendech v technice a technologiích, i o praktických zkušenostech a metodách managementu.

Stratég Klub existuje již od roku 1991. Prosazuje principy strategického myšlení do praxe managementu, a při-

spívá sdílením odborných i dalších informací, včetně networkingu mezi členy, s cílem obohatit pohled vrcholových manažerů a vlastníků společností. Na jeho zasedáních až dosud vystoupilo více než 280 významných hostů z oblastí businessu, ekonomie, politiky, sociologie i dalších oborů, které přímo či nepřímo ovlivňují podnikání. Kromě toho zde vystoupili i ekonomičtí radové a velvyslanci desítek zemí, které jsou exportně i podnikatelsky zajímavé. Klub organizuje výjezdní zasedání a exkurze do členských, ale i nečlenských společností.



## FILIP ŠMÍDA: BAVÍ MĚ KREATIVNÍ OBCHOD



**Od 1. října 2019 posílil náš obchodní tým o nové specialisty strategického obchodu. Redakce Žáru si povídala s Ing. Filipem Šmídou, Ph.D.**

**Můžete našim čtenářům přiblížit svoji dosavadní profesní dráhu?**

V roce 2005 jsem ukončil doktoranturu na Technické univerzitě v Liberci se specializací na management. Hned od počátku své profesní dráhy jsem působil v mezinárodním obchodě. Mluvím velice dobře anglicky a německy, moc rád komunikuji v cizích jazycích a velmi mě baví vyjednávání a hledání kreativních řešení při obchodování. Už během doktorantury jsem absolvoval stáže, například u firem Benteler nebo Preciosa, kde jsem se mimo jiné zabýval procesním řízením a reinženýringem. Po škole jsem dva roky pracoval u firmy Rotec a následně deset let ve švédské společnosti Atlas Copco v Praze na pozici Key Account manažera pro Škoda Auto a následně Business Development manažera. Později jsem působil ve třech dalších průmyslových firmách na pozicích obchodního ředitele.

**Vždy jste se tedy pohyboval v oblasti průmyslu. Čím Vás přilákala právě firma ŽĐAS?**

S manželkou a dvěma syny ve věku 13 a 10 let trvale žiji v Liber-

ci. Firma ŽĐAS je ale natolik zajímavá, že pro mě vzdálenost nepředstavuje žádnou podstatnou překážku. Vždycky mě bavilo prodávat kvalitní výrobky včetně komplexních řešení pro zákazníky. Líbí se mi těžké strojírenství a mám rád produkty, které jsou technicky zajímavé, trvanlivé a mají vysokou přidanou hodnotu. Za velkou přednost ŽĐASu také považuji diverzifikaci výroby. Je super, že se ŽĐAS nesoustředí úzce jen na jedno odvětví průmyslu, protože dnes se stále častěji setkáváme s tím, že se ten či onen průmysl ocitne v krizi a firmy, které jsou na něm závislé, pak bojují o přežití.

**Ve ŽĐASu pracujete jako specialista strategického obchodu. V čem Vaše role spočívá? Jaký je Váš osobní dojem a zkušenosti po více než čtyřech měsících ve firmě?**

Moje stěžejní úloha bude na strojírnách a metalurgii. Tyto dva obory se vzájemně doplňují a cítím, že obchodníci ve ŽĐASu nejsou zvyklí propagovat firmu jako celek. Jsem přesvědčený, že ŽĐAS má do budoucna velký potenciál a že se díky současnému vedení ubírá správnou cestou. Je dobře, že hledáme nové produkty, se kterými se na trhu můžeme uplatnit, a že přemýšlíme o tom, co ze stávajícího portfolia umíme opravdu dobře a co má smysl nabízet.

Osobně mám v dřtivé většině velmi

pozitivní zkušenosti s kolegy ve firmě, se kterými jsem zatím komunikoval. Poznal jsem zde hodně zajímavých lidí, potkal jsem dost lidí, kteří jsou zapálení pro věc, jsou srdcaři a snaží se ze všech sil přispět tím, co umí, aby se ŽĐAS posouval dál. Je super praco-

**„Mám rád produkty, které jsou technicky zajímavé, trvanlivé a mají vysokou přidanou hodnotu.“**

vat v týmech s lidmi různých profesí, a co se mi opravdu velice líbí, je příležitost spolupracovat s lidmi napříč různými divizemi. Vždy pro mě bylo samozřejmostí prezentovat kompletní portfolio firmy, nejen její části, a mám radost z toho, že zejména spolupráce s divizí Metalurgie díky přístupu jejího vedení funguje velmi kvalitně.

**Jak zvládáte obsáhnout a seznámit se s celým spektrem výrobků ŽĐASu, které je oborově velmi široké?**

U firem, kde jsem dříve působil, jsem se také musel vždy naučit hod-

ně nového, protože každá se zabývala trochu jinou oblastí průmyslu. Jsem tedy zvyklý se učit nové věci, jsem přirozeně zvědavý a technika mě moc baví, což je myslím to nejpodstatnější. Samozřejmě nerozumím všemu do detailů a chce to také svůj čas. Ale jsem schopen pochopit princip fungování jednotlivých zařízení, navíc k profesionálnímu technickému jednání máme vždy k dispozici technika. Podle mých zkušeností pro obchodníka není až tak důležité mít hluboké technické znalosti, ale především umět jednat s lidmi, ukázat zákazníkovi profesionální tvář firmy a přesvědčit ho, že se na nás může vždy spolehnout.

**S Vaší jazykovou výbavou jste schopen pokrýt velkou část světa. Zamýšlíte se zaměřit na nějaké konkrétní trhy?**

Velkým tématem ŽĐASu je nyní Amerika, což je obrovský trh s vysokým potenciálem pro spoustu našich produktů. Výrazně se také angažuji v Polsku, kde se v posledních letech obchod firmy ŽĐAS příliš nerozvíjel, a již nyní tam řeším dva velmi zajímavé projekty. Kromě toho se chci věnovat všem anglicky a německy mluvícím oblastem. Ve strojírnách se o Německo dlouhodobě starají pan Mičík s panem Pálkou, takže na německém trhu bych se chtěl nyní realizovat hlavně v prodeji ingotů, výkovků a odlitků. Pro obor metalurgie bych rád využil i synergie, kterou nabízí úspěšné reference zařízení pro volné kování ŽĐAS ve světě.

**Práce obchodníka je časově velmi náročná a často stresová. Jak se Vám daří ji skloubit s rodinou a jak nejraději relaxujete?**

S manželkou jsme spolu už téměř sedmáct let a jako jediný manželský pár v České republice jsme oba v aktivních zálohách armády ČR. Připadá nám samozřejmě nějakým způsobem pomáhat a být prospěšní, přináší nám to potěšení a zároveň nás to aspoň trochu motivuje na sobě fyzicky pracovat. Jinak máme oba velmi rádi cestování, hory a zajímá nás také válečná historie, takže společně často navštěvujeme vojenská muzea v Evropě.

**Děkujeme za rozhovor a přejeme, ať se Vám na ŽĐASe daří.**

## ŽDAS ROZZÁŘIL DŮM KULTURY

Poslední lednovou sobotu už po osmnácté rozzářil žďárský Dům kultury reprezentační ples společnosti ŽDAS. Po úvodním slovu generálního ředitele Pavla Cesneka se hostům představily mažoretky z Nového Města na Moravě. Celý večer k tanci a poslechu hrála opět skupina Timbre Music, ve vestibulu a později i v prvním patře si milovníci cimbálu mohli už podruhé vychutnat cimbálovou muziku v podání souboru Cimbaliča. Hlavním hostem večera byl Miro Žbirka se svou kapelou, který oslovil publikum nejenom profesionálním pěveckým výkonem, ale i svým osobitým humorem. A jaký byl doprovodný program plesu? Tí, pro které bylo hudební tempo v sále

málo rychlé, mohli využít otevřenou diskotéku. Zájemci si opět mohli nechat udělat vtipnou fotku ve foto koutku, zajít si do Kavárničky na skvělý zákusek a kávu, zakoupit si občerstvení zajištěné restaurací KRYSTAL, anebo se nechat virtuálně vtáhnout do tropického pásma při pití drinků připravených Tropicalbarem. Nechyběla ani tombola se zajímavými cenami, jak přímo ve vestibulu, tak při půlnočním slosování hlavních cen.

**Děkujeme všem zaměstnancům firmy, kteří se na organizaci plesu společnosti ŽDAS podíleli a pomohli jak s přípravami, tak i se zajištěním hladkého průběhu akce přímo na místě.**



## PROGRAM NA OPRACOVÁNÍ ODLITKŮ SIEMENS

**Metalurgie se dlouhodobě zajímá o možnost dodávat odlitky opracované na hotovo. Důvodů je hned několik. Dodat odlitkům další přidanou hodnotu, získat do firmy větší objem práce a poskytnout zákazníkovi další servis v podobě této operace.**

U některých zákazníků může být finální opracování dokonce i podmínkou realizace, protože zákazníci v tomto kroku hledají zlevnění a zkrácení termínů dodání. Odpadá totiž manipulace a transport hrubých odlitků. Je to tedy jednoznačně trend do budoucna, a několik zakázek jsme tak již ve spolupráci s divizí Strojíren vyzkoušeli.

Nyní se v této záležitosti chceme posunout dál. S firmou Siemens projevujeme pilotní zakázku na opracování svarku ventilové skříně. Na tomto „jednodušším“ odlitku chtějí obě strany odladit celý postup, následovat bude opracování turbínových skříní.

Firma Siemens je významný zákazník s desítkami rozpracovaných odlitků, takže při úspěšném zvládnutí pilotních zakázek by opracování na hotovo mohlo probíhat v podstatě kontinuálně. Proběhla již úvodní jednání a 12. února projekt detailně projednávali technologové obou firem.

Řada dalších zákazníků, kteří u nás dlouhodobě odlitky objednávají, projevila také velký zájem o opracování skříní parních turbín, je to tedy určitě oblast s velkým potenciálem. Navíc nebude mnoho firem, které takovou službu mohou nabídnout. Nejtěžším úkolem bude toto opracování sladit s naší vlastní výrobou, ale na druhé straně, právě zákazníci typu Siemens pracují s dlouhodobými výhledy, což nám poskytuje dostatek času k harmonizaci procesů.

*Jiří Němec  
prodej odlitků*



## DEN FIREM V TŘEBÍČI

Koncem letošního ledna jsme už potřetí v tomto roce zavítali mezi studenty, tentokrát na průmyslovou školu v Třebíči, kde jsme prezentovali naši společnost a produktové portfolio všech divizí. „Účast na takovéto akci je pro nás vždy zajímavá a přínosná. Nejen, že zvyšuje povědomí mladé generace o naší firmě, ale také ovlivňuje rozhodování studentů o jejich budoucí studijní a profesní dráze a v ideálním případě i umocňuje jejich zájem o technické obory“, uvedla personalistka Radmila Rolinková.



## SLEDUJTE NÁS NA SOCIÁLNÍCH SÍTÍCH!

**Naše srdce tvoří budoucnost** – tak právě pod tímto heslem působí společnost ŽĐAS na sociální síti Facebook, prostřednictvím které přibližujeme zaměstnancům i široké veřejnosti dění a život ve firmě. Velkému úspěchu se těší zejména příběhy našich zaměstnanců, které pravidelně zveřejňujeme, a tudíž odkrýváme zajímavé osudy lidí ve firmě. Tyto příběhy zaujaly veřejnost i na sociální síti LinkedIn, kde nás sleduje již přes 1 000 uživatelů. Autentické příběhy našich zaměstnanců vyvolaly natolik velkou oblibu, že jsme díky nim získali několik ocenění v průzkumu společnosti Sintera. Ta nás na svém profilu dává za příklad ostatním firmám, neboť jak sama zmiňuje, díky příběhům zaměstnanců se veřejnost nejlépe „dozví více o společnosti, konkrétních pracovních pozicích, firemní kultuře, ale hlavně i o lidech. Abstraktní firma rázem získává lidskou tvář“. Věříme, že se v naší společnosti skrývá mnoho silných příběhů, které stojí za sdílení. Možná je to i ten Váš.

## CYKLISTICKÁ VYJÍŽDKA

Na sobotu 23. května 2020 opět připravujeme oblíbenou cyklistickou vyjíždku. Bližší informace najdete v dubnovém vydání firemního měsíčníku ŽĀR.



## OD NAŠICH PŘÍSPĚVATELŮ

◀ Seriál

### INFORMACE ZO OS KOVO ŽĐAS K ODJEZDU NA ZIMNÍ DĚTSKÝ TÁBOR V ZUBŘÍ

**Odjezd** v neděli 8. března 2020 v 15.00 hodin od hotelu Jehla  
**Příjezd** v pátek 13. března 2020 v 15.00 hodin k hotelu Jehla

## KLUB DŮCHODCŮ

Výbor upozorňuje, že členský příspěvek na tento rok ve výši 180 Kč můžete zaplatit do 15. března 2020 osobně na závodním výboru OS KOVO v úředních hodinách, tzn. v pondělí nebo středu od 8 do 15 hodin, nebo přímo na číslo účtu **1622276399/0800**.

Závodní výbor OS KOVO je přestěhován – vstup je přes osobní vrátnici ŽĐAS.

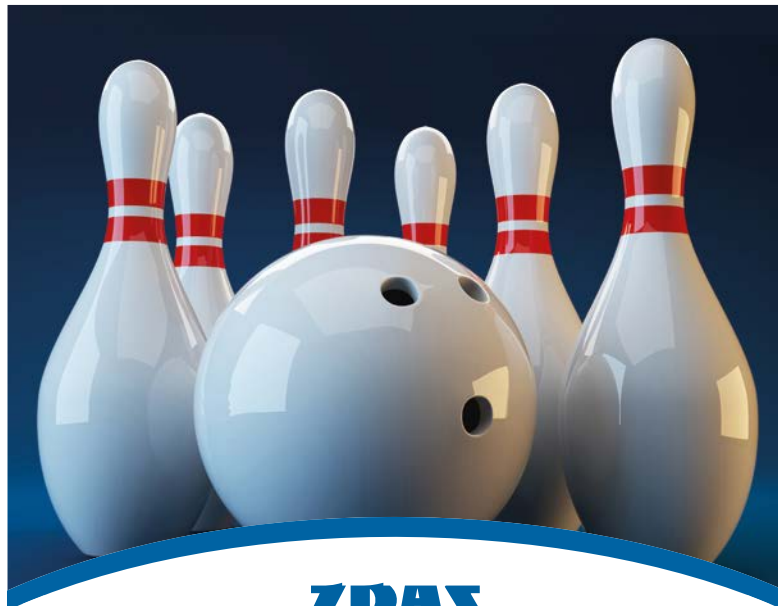
### Rekreační pobyt Maďarsko a Rakousko v termínu 30. 8. - 4. 9. 2020:

Ubytování v hotelu Sziesta v rekreační zóně města Šoproň ve dvoulůžkových pokojích, stravování - polopenze formou švédských stolů. V hotelu je bazén a wellness centrum. Výlety jsou v ceně, platí se pouze vstupy. Doprava autobusem. Výlety: Vídeň, Šoproň, Neziderské jezero, Maďarské lázně Bükfürdő a Sárvár, Vídeňské Alpy – Semmering, Eisenstadt

Cena člen 6090 Kč, ostatní 6990 Kč + 8,5 € za pobyt (místní poplatky 1,7 € za noc).

**Přihlášky** s výběrem zálohy 3000 Kč se budou přijímat 2. března 2020 od 7.00 hodin na zdravotním středisku ŽĐAS v učeňbě č. 15.

Výbor KD



**ZĐAS**

## BOWLINGOVÝ TURNAJ

29. 02. 2020, sraz v 8.30, začátek v 9.00

### BOWLING SAUNA

Jungmannova 2278/16, Žďár nad Sázavou

### ČTYŘČLENNÁ DRUŽSTVA

Složení: muži, ženy, smíšená družstva

### CENY PRO HRÁČE

### A OBČERSTVENÍ ZAJIŠTĚNO

Přihlášky zasílejte **do 25. 02. 2020** do 14 hodin na e-mail: [dana.kellerova@zdas.cz](mailto:dana.kellerova@zdas.cz)



NAŠE SRDCE  
TVOŘÍ BUDOUCNOST

Pozor: Tato akce není v přímé souvislosti s plněním pracovních úkolů a tudíž není dána případná odpovědnost za škodu podle zákoníku práce.

## SETKÁNÍ S HARMONIKOU



Již po druhé připravilo vedení společnosti ŽĐAS pro své bývalé zaměstnance v Domě klidného stáří ve Žďáru nad Sázavou společenské setkání s harmonikou. Každý, kdo se setkání ve čtvrtek 13. února zúčastnil, dostal malou pozornost. Všem obyvatelům domova předal personální ředitel Mgr. Petr Havelka společný dárek v podobě her a pomůcek pro tvůrčí aktivity.

